



Over 15 years
of cutting edge
conferences in
Russia, CEE & CIS

Register by 13th December & SAVE £300

3rd Annual Conference

INTERNATIONAL DISPUTE RESOLUTION INVOLVING RUSSIAN AND CIS COMPANIES

27 – 28 February 2014, The Sheraton Park Lane Hotel, London, UK

Benefit from the combined knowledge of industry experts:

Anastasia Astashkevich, Adviser to
the CEO on Legal Issues, *PipeInTech*,
Moscow

Professor Karl-Heinz Böckstiegel,
Independent Arbitrator, Cologne

Andrew Bolton, Partner, *Appleby*, Cayman
Islands

David Goldberg, Partner, *White & Case
LLP*, Moscow, London

Mark Kantor, *Independent Arbitrator*,
Washington, DC

Roman Khodykin, Partner,
Berwin, Leighton, Paisner, London

Vladimir Khvalei, Partner,
Baker&McKenzie, Moscow

Kostyantyn Krasovsky, Chief Legal
Adviser, *Cadogan Petroleum*, Kyiv

Konstantin Kryazhevskikh, General
Counsel, *Rusatom Overseas*, Adviser of
the President, *Atomstroyexport*, Moscow

Menelaos Kyprianou, Partner, *Michael
Kyprianou & Co LLC*, Cyprus

Peter Leaver QC, *One Essex Court*,
London

Chris Mallon, Partner, *Skadden, Arps,
Slate, Meagher & Flom LLP*, London

Prof Dr Loukas Mistelis, *Centre for
Commercial Law Studies, Queen Mary
University of London*

Dominic Pellew, Partner, *Baker Botts
LLP*, London, Moscow

Sir Bernard Rix, *20 Essex Street*, London

Noah Rubins, Partner, *Freshfields
Bruckhaus Deringer LLP*, Paris

Yuriy Rudyuk, Partner, *Van Bael & Bellis
LLP*, Brussels

Andrew Savage, Partner
Watson, Farley & Williams LLP, London

Alexander Shibanov, Chief Legal Adviser,
Chelyabinsk Pipe-Rolling Plant, Moscow

Igor Tselman, Special International
Counsel, *Stroytransgaz*, Moscow

Leading practitioners will share their valuable insights and address specific issues on cross-border dispute resolution:

- Successful dispute resolution strategies in respect of different national judicial systems
- Overcoming difficulties relating to the enforcement of arbitral awards and judgments of foreign courts
- Best strategies and new opportunities for resolving international trade disputes
- Minimising risks when resolving cross-border M&A disputes
- How the latest trends in the global market for legal services could impact your case

3-я ежегодная конференция

РАЗРЕШЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ С УЧАСТИЕМ КОМПАНИЙ РОССИИ И СНГ

27 – 28 февраля 2014, Гостиница Шератон Парк Лейн, Лондон

Ведущие эксперты поделятся своим мнением и опытом в сфере:

- Успешных стратегий разрешения споров с учетом осложнений, обусловленных конкуренцией национальных судебных систем
- Преодоления сложностей с приведением в исполнение решений международного арбитража и зарубежных судов
- Лучших стратегий и новых возможностей разрешения торговых споров
- Минимизации рисков при разрешении споров по международным сделкам слияний и поглощений
- Трендов, определяющих на данный момент мировой рынок юридических услуг

Add further value to your conference experience by attending our expert-led interactive
master class on:

Strategies for Resolving Disputes Arising from Cross-Border Bankruptcies

Для повышения эффективности участия в конференции, примите участие в
интерактивном мастер-классе:

Стратегии разрешения споров, возникающих при трансграничном банкротстве

Session Sponsors:

MICHAEL KYPRIANOU & CO. LLC
ADVOCATES LEGAL CONSULTANTS

Watson, Farley & Williams

Strategic Partner:



Up to
12.75 CPD

Follow us



@C5Live
#C5DisputeResolution



Global Investigations Experts

To register call +44 (0) 20 7878 6901 or register online at www.C5-Online.com/IDR



Russian and CIS businesses continue to use foreign law, predominantly English, to govern their contracts and for subsequent litigation and arbitration of commercial disputes abroad – whether it's conditioned by the requirements of their foreign business partners or a strategic part of the businesses' corporate structure.

Mandatory norms, the complexity of laws in different jurisdictions and issues with rewards' enforcement require a deep understanding of the risks involved and the opportunities available for companies protecting their interests. There are new options to consider for international trade related disputes with Russia's WTO accession and the EurAsEc Court facilities becoming available last spring.

Companies seeking legal safeguards for their international business activities, along with their external legal advisers, have to understand the options available for dispute resolution and the best case strategies, which not only ensure successful outcomes, but are also efficient in terms of time and cost.

C5's third forum on **International disputes resolution involving Russian and CIS companies** will again gather over 100 leading experts to address practical issues faced by in-house counsel and external legal advisers involved in cross-border dispute resolution. Join your peers at this internationally renowned conference and gain access to leading practitioners presenting recent case studies of dispute resolution and discussing the specific issues associated with cases involving Russian and CIS parties.

AN ADVANCED CONFERENCE WRITTEN FOR:

- Lawyers and barristers specialising in international dispute resolution
- In-house lawyers and heads of litigation for companies involved in cross-border projects
- Judges, arbitrators and representatives from arbitration centres

Бизнес России и стран СНГ продолжает активно использовать зарубежное право как в коммерческих контрактах и при разрешении возникающих споров, как правило, это обусловлено как требованиями иностранных партнеров, так и стратегиями построения корпоративной структуры бизнеса.

Императивные нормы, сложность сочетания законодательств различных юрисдикций и проблемы с исполнением решений требуют глубокого понимания сопутствующих рисков и возможностей для защиты интересов компаний. С присоединением к ВТО и с началом работы Суда ЕврАзЭС у России появились новые пути в разрешении международных торговых споров.

Как компании, желающие максимально защитить свою международную коммерческую активность, так и юристы-консультанты должны быть знакомы со всеми подходами к разрешению споров и уметь строить оптимальные стратегии, учитывающие не только получение выигрышного решения и его исполнения, но и достижение результата являющегося наиболее эффективным с точки зрения финансовых и временных затрат.

3-й ежегодный форум компании C5, посвященный **разрешению международных споров с участием компаний России и СНГ** вновь соберет в Лондоне более 100 передовых специалистов и предоставит возможность адресовать практические вопросы, возникающие у штатных юрисконсультов компаний и юристов-консультантов при разрешении международных споров. Передовые специалисты-практики представят последний опыт по разрешению споров в судебном и международном арбитражном разбирательстве в различных юрисдикциях и обсудят характерные особенности ведения дел с участием сторон из России и СНГ.

КТО ПРИМЕТ УЧАСТИЕ?

- Адвокаты, юристы-консультанты, специализирующиеся на международных спорах
- Юридические советники компаний, главы судебных отделов, юридического сопровождения инвестиций и сделок M&A
- Судьи, арбитры и представители арбитражных институтов

GLOBAL SPONSORSHIP OPPORTUNITIES

C5 Group works closely with sponsors to create the perfect business development solution catered exclusively to the needs of any practice group, business line or corporation. With over 500 conferences held in Europe, Russia and the CIS, China, India, the US and Canada, C5, ACI and CI provide a diverse portfolio of first class events tailored to the senior level executive. For more information about this program or our global portfolio, please contact:

Vlada Penlington on +44 (0)20 7878 6978 v.penlington@c5-online.com

РЕШЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ БИЗНЕСА

Компания C5 работает в тесном сотрудничестве со спонсорами с целью создания эффективной платформы для развития деловых отношений. За более подробной информацией обращайтесь к Владе Пенлингтон по тел: +44 (0) 20 7878 6978 v.penlington@c5-online.com

MAIN CONFERENCE DAY ONE

THURSDAY, 27 FEBRUARY 2014

8.30 Registration, Refreshments and Networking

9.00 **Chairperson's Opening Remarks**

9.15 **International Dispute Resolution and Competition Across National Judicial Systems**

Konstantin Kryazhevskikh, General Counsel, **Rusatom Overseas**, Adviser of the President, **Atomstroyexport**, Moscow

Dominic Pellew, Partner, **Baker Botts LLP**, London, Moscow

- How to negotiate the requirements of the imperative norms of different jurisdictions when resolving a dispute under an international contract. How prevalent is the law of the contract?
- What to do if the dispute resolution clause doesn't clearly indicate the dispute resolution forum and/or the governing law. What indication should be sufficient and is necessary?
- Implementing international law for the determining jurisdiction and ensuring protection of the companies' interests. The application of the Hague Convention on the Service of Documents Abroad for Judicial and Extrajudicial Documents
- The protective policy of the judicial systems of Russia and other CIS countries. How likely is it that the proposed measures will be implemented?

10.15 **Selecting the Location for Dispute Resolution: The Practical Differences you should be Prepared for**

Peter Leaver QC, **One Essex Court**, London

Prof Dr Loukas Mistelis, LLB, MLE, Dr Iuris, MCI Arb, Advocate, **Centre for Commercial Law Studies**, **Queen Mary University of London**

- Forums of the CIS countries
- Major European forums: England, France, Sweden
- Alternative forums in Europe – arbitration in Switzerland, Austria and Germany – their advantages
- A comparison of traditional and exotic forums – Hong Kong, Singapore, Dubai
 - The national arbitration law
 - The role of the national courts and interim measures available
 - The main institutions, core rules and key differences
 - Balance of powers and obligations of institutions/tribunals towards parties
 - Institutions' involvement in balancing the rights and interests of the parties and powers/rights of arbitrators
 - Choosing one location as opposed to the other – what are the practical differences: costs, time, arbitrators' powers, disclosure rules, competence and attitude of the local lawyers, etc.

11.15 Morning Refreshments and Networking

11.45 **Making the Most of Measures in Support of International Arbitration or Foreign Court Proceedings**

Moderator:

Alexander Shibanov, Chief Legal Adviser, **Chelyabinsk Pipe-Rolling Plant**, Moscow

Panellists:

Menelaos Kyprianou, Partner, **Michael Kyprianou & Co LLC**, Cyprus

Panel Discussion

- Recovery of evidence, interviewing witnesses, service of judicial documents – practical applications in Russia/CIS and abroad
 - How Cypriot courts can issue orders requiring parties to disclose documents and information to be used in proceedings in Russia
 - How documents can be served from Cyprus to Russia and vice - versa: The bilateral treaty between Cyprus and Russia and the Hague Convention on the service of documents abroad
 - Enforcement in Cyprus of judgments issued by Russian courts including interim measures and piercing the corporate veil
 - How Cyprus courts can issue interim injunctions freezing assets in Cyprus in aid of arbitral proceedings in Russia
- Anti-suit injunctions – recent court cases
 - How Cyprus courts can issue anti-suit injunctions restraining court proceedings in Russia
- Dealing with abuse of interim relief measures – implementing interim relief on formal grounds when an unreasonable amount of a claim in a Russian/CIS court is filed and this claim is taken as the basis for provisional measures
 - How are such cases in different jurisdictions possible?
 - Actions that can be taken to prevent/terminate the interim measure
- Counter injunction – forms, size and actions in different jurisdictions

13.00 Networking Lunch

14.00 **Overcoming Challenges with the Enforcement of Arbitral Awards and Foreign Judgments**

Moderator:

Sir Bernard Rix, Lord Justice of Appeal (*retired*)
20 Essex Street, London

Panellists:

Andrew Bolton, Partner, **Appleby**, Cayman Islands
David Goldberg, Partner, **White & Case LLP**, London, Moscow

- Enforcement of the award – the basis of the dispute resolution strategy
- Statistics and practices on enforcement of arbitral awards and foreign judgments in Russia and CIS
- Enforcement of a Russian court decision abroad
 - Which procedures must take place to implement the court decision in different countries?
- Strategies for the enforcement in foreign jurisdictions, interim measures
- Piercing the corporate veil – enforcing awards in respect of the assets of beneficiaries and shareholders and their private property. When is it possible? Overview of recent court cases
- Contesting an award judgement in different jurisdictions

15.30 Afternoon Refreshments and Networking

16.00 **Award Monetisation – What are the Opportunities and How to Use them to your Advantage**

- The restrictions for monetisation
- Calculating the options and making decisions about monetisation
- What complications can occur as a result of an award monetisation?

Panel Discussion

- 16.30 **Tips and Pitfalls of Complex Dispute Resolution Clauses**
Mark Kantor, Independent Arbitrator, Washington, DC
- Consolidated dispute resolution clauses – how to effectively shape clauses for a connected group of contracts
 - Drawing dispute resolution clauses for disputes which could potentially be non-arbitral with regards to imperative norms – possible solutions
 - Multi-step dispute resolution clauses: optimum stages for dispute resolution and the consequences of decisions in each stage

17.15 **Chairperson's Summary of Day One**

MAIN CONFERENCE DAY TWO
 FRIDAY, 28 FEBRUARY 2014

8.30 **Registration, Refreshments and Networking**

9.00 **Chairperson's Opening Remarks**

9.15 **Minimising Risks and Avoiding Pitfalls when Resolving Cross-Border M&A Disputes**

Moderator:

Igor Tselman, Special International Counsel, Stroytransgaz, Moscow

Panellists:

Roman Khodykin, Partner, Berwin, Leighton, Paisner, London
Vladimir Khvalei, Partner, Baker & McKenzie, Moscow

- Resolving disputes arising from contractual representations, warranties and other provisions; how various clauses are deemed by a specific court/tribunal
- Role of the contracts governing law for establishing the validity of the contractual clauses
- Negotiating the imperative norms
- Resolving disputes arising from preliminary agreements
- Damages calculations in the contract – how the damages clauses are perceived by a court/tribunal (Russian approach, the approach of Common Law and Civil Law in Europe)
 - Damages for breach of the other party's business interest
 - Damages as a loss due to use of property
 - Damages out of breach of exclusive commitment
 - Damages as a loss due to long negotiation without a result

11.00 **Morning Refreshments and Networking**

11.30 **Settlement of Investment Disputes – Practical Issues and Perspectives**

Professor Karl-Heinz Böckstiegel, Independent Arbitrator, Cologne

Kostyantyn Krasovsky, General Counsel, Cadogan Petroleum, Kyiv

Noah Rubins, Partner, Freshfields Bruckhaus Deringer, Paris

- Time for a change? Separating order from chaos – trends of foreign investment protection in the framework of investment treaties
- Evolution of investment treaties with Russia
- Developments in the European Union
- Structuring investments – the basic rules and new opportunities

12.30 **Protection of a Company's Interests and Resolution of Trade Related Disputes; Russia's Accession to the WTO – One Year on**

Anastasia Astashkevich, Adviser to the CEO on Legal Issues, PipelnTech, Moscow

Yuriy Rudyuk, Partner, Van Bael & Bellis LLP, Brussels

- How to implement opportunities to protect a company's rights and interests under WTO rules: Grounds for legal action and dispute settlement procedures offered by the WTO
- Non-State actors in WTO dispute settlement roles: private business and industries, NGOs, private sector lawyers, etc.
- How to develop a strong case at the WTO
- Losing vs. winning the case – The practical consequences
- Resolving disputes under an investment treaty or WTO rules – making the right choice. When is it reasonable to use both mechanisms?
- Importance of the role of a State
 - Geoeconomical and geopolitical risks related to dispute resolution initiation
 - Are all members of the WTO equal?
 - Joining a dispute as a third party – pros and cons
 - What events have taken place since the accession of Russia to the WTO?
 - Prospects for Russian legislation compliance to the new rules
- Judicial challenge to trade related measures – where to bring your claim for prompt and efficient dispute resolution – Geneva, Luxembourg or... Minsk?
- Comparative analysis of the judicial challenge of restrictive measures under the WTO DSU (Geneva), General Court of the EU (Luxembourg) and EurAsEC Court (Minsk)
- A comparative view on the resolution of antitrust disputes in different jurisdictions – judicial, arbitral, administrative proceedings
 - Key substantive differences in the application of antitrust principles between jurisdictions that may result in a transaction being lawful in one country and unlawful in another. Are there particular issues for Russian and CIS companies?
 - What risks to look for: non-compete provisions, preferred customer discounts, package deals, exclusive deals, licensing, restrictions for distributors from selling below a minimum price
 - How arbitration tribunals should deal with antitrust issues
 - How antitrust litigation can complicate arbitration hearings

13.30 **Chairperson's Closing Remarks and Networking Lunch**

POST-CONFERENCE MASTER CLASS
 FRIDAY, 28 FEBRUARY 2014 | 14.30 – 17.30

Strategies for Resolving Disputes Arising from Cross-Border Bankruptcies

Chris Mallon, Partner, Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom LLP, London

- The bankruptcy of the parent company – what happens to the subsidiaries? The effects in different jurisdictions
- What restrictions/enforceable measures are available, what advantages can you gain from a bankruptcy?
- How to work with receivers to your advantage

- Different “techniques” to influence the creditors, how such “techniques” could be counteracted by applying for protection in foreign courts
- The powers of the liquidators in different jurisdictions – how to work with the liquidator to recover debts

* *Simultaneous translation will be provided during the sessions*

ОСНОВНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ, ДЕНЬ ПЕРВЫЙ ЧЕТВЕРГ, 27 ФЕВРАЛЯ, 2014 г.

8.30 Регистрация, утренний кофе и общение

9.00 Вступительное слово Председателя

9.15 Разрешение международных споров и конкуренция национальных судебных систем

Константин Кряжевских, Заместитель Генерального директора по правовым и корпоративным вопросам, *Русатом Оверсиз*, Советник Президента, *Атомстройэкспорт*, Москва

Доминик Пелью, Партнер, *Baker Botts LLP*, Лондон

- Как учитывать требования императивных норм права различных стран при разрешении спора по международному договору, насколько преваляющим в этом случае является право договора?
- Что делать, если в соглашении не прописан форум и/или применимое право для разрешения споров и какая индикация форума/применимого права является достаточной и необходимой
- Использование международных норм для определения юрисдикции и защиты интересов компаний, применение Гаагской конвенции о вручении за границей судебных и внесудебных документов
- Предлагаемые изменения судебной системы России и СНГ – насколько вероятны предлагаемые меры по защите от недобросовестной конкуренции?

10.15 Выбор места рассмотрения спора: практические различия при рассмотрении спора

Питер Ливер, Королевский Адвокат, *One Essex Court*, Лондон

Профессор д.ю.н. Лукас Мистелис, LLB, MLE, Dr Iuris, MCI Arb, Адвокат, Центр изучения коммерческого права, *Queens Mary University of London*

- Форумы стран СНГ
- Основные европейские форумы: Англия, Франция, Швеция,
- Альтернативные форумы в Европе – арбитраж в Швейцарии, Австрии, Германии – в чем их преимущества
- Сравнение традиционных форумов и экзотических: Гонконг, Сингапур, Дубай
 - Национальное арбитражное законодательство
 - Роль национальных судов, обеспечительные меры
 - Основные институты, их правила и различия:
 - Соотношение полномочий институций/трибуналов и обязанностей по отношению к сторонам
 - Роль институтов по балансированию интересов/прав сторон и полномочий/прав арбитров
 - Каковы практические различия: стоимость ведения дела, продолжительность разбирательства, полномочия арбитров, правила предоставления доказательств, компетенция и условия работы с местными юристами и т.д.

11.15 Перерыв на кофе и общение

11.45 Особенности применения мер в поддержку арбитража или иностранного судопроизводства

Модератор:

Александр Шибанов, Главный советник по юридическим вопросам, *ЧТПЗ*, Москва

Участники:

Менелаос Киприану, Партнер, *Michael Kuprianou & Co LLC*, Кипр

- Истребование доказательств, допрос свидетелей, вручение судебных документов – особенности применения в России/СНГ и за рубежом
 - Как с помощью кипрского суда можно получить истребование доказательств для представления в российском процессе
 - Вручение судебных документов в России и на Кипре на основании использования Российско-кипрского Соглашения и Гаагской конвенции о вручении за границей судебных и внесудебных документов
 - Исполнение на Кипре решений российских судов, включая обеспечительные меры иналожение исполнения решения на активы акционеров и бенефициаров
 - Как кипрские суды налагают обеспечительные меры в поддержку третейского процесса в России
- Запрет на рассмотрение дела в иностранном суде – Последняя практика
 - Как кипрский суд может наложить запрет на рассмотрение дела в российском суде
- Злоупотребление правом – применение института обеспечительных мер по формальным основаниям, когда необоснованные суммы исков в российских судах/судах стран СНГ берутся за основу наложения обеспечительных мер
 - Насколько возможны такие случаи в разных юрисдикциях
 - Какие действия следует предпринять для предотвращения/прекращения действия обеспечительной меры
- Встречное обеспечение – особенности размера, формы, действия в разных юрисдикциях

13.00 Обед и деловое общение

14.00 Преодоление проблем при исполнении решений зарубежных судов и международного арбитража

Модератор:

Сэр Бернард Рикс, Судья Апелляционного суда (в отставке), *20 Essex Street*, Лондон

Участники:

Эндрю Болтон, Партнер, *Appleby*, Каймановы острова
Дэвид Голдберг, Партнер, *White & Case LLP*, Лондон, Москва

- Исполнение решения – основа стратегии по разрешению спора
- Практика исполнения решений иностранных судов и решений международного арбитража в России и СНГ
- Исполнение российских судебных решений за рубежом
 - Какую процедуру нужно пройти в определенных странах для исполнения решения
- Стратегии обеспечения исполнения решения в зарубежных юрисдикциях, обеспечительные меры
- Наложение исполнения решения на активы бенефициаров и акционеров компании, частное имущество – в каких случаях это возможно, обзор последней судебной практики
- Особенности рассмотрения с целью оспаривания решения – особенности разных юрисдикций

Панельная дискуссия

Панельная дискуссия

15.30 Перерыв на кофе и общение

16.00 **Монетизация арбитражных и судебных решений – продажа иска, переуступка прав требования**

- Какие ограничения существуют для монетизации
- Каким образом принимается решение о покупке иска/прав требования
- Какие осложнения может повлечь решение о продаже иска/прав требования

16.30 **Договорные оговорки о разрешении споров: подводные камни и преодоление сложностей**

Марк Кантор, Независимый арбитр, Вашингтон

- Оговорки о консолидированном рассмотрении споров – как наиболее эффективно увязать оговорки по группе договоров
- Оговорки о разрешении споров, которые потенциально могут оказаться неарбитрабельными с учетом императивных норм законодательства – какой можно найти выход
- Оговорки о многоступенчатом разрешении споров – оптимальные стадии по разрешению споров, последствия решений в каждой стадии

17.15 **Заключительное слово Председателя по итогам первого дня**

ОСНОВНАЯ КОНФЕРЕНЦИЯ, ДЕНЬ ВТОРОЙ
ПЯТНИЦА, 28 ФЕВРАЛЯ, 2014 г.

8.30 Регистрация, утренний кофе и общение

9.00 **Вступительное слово Председателя**

9.15 **Основные риски и подводные камни при разрешении споров по международным сделкам слияний и поглощений**

Модератор:

Игорь Цибельман, Советник по международному праву, Стройтрансгаз, Москва

Участники:

Роман Ходыкин, Партнер, Berwin, Leighton, Paisner, Лондон

Владимир Хвалеи, Партнер, Baker & McKenzie, Москва

- Рассмотрение споров, вытекающих из договорных заверений, гарантий и обеспечений (representations, warranties and indemnities); как различные условия воспринимаются трибуналом/судом
- Как право договора влияет на действительность различных договорных условий
- Учет императивных норм законодательства
- Споры, возникающие из предварительных соглашений о сделке
- Определение расчета убытков в договоре – как договорные условия воспринимаются судом/трибуналом (Российский подход, подход Common Law и Civil Law в Европе)
 - Убытки от нарушения чужого бизнес-интереса
 - Убытки от использования собственности
 - Убытки от нарушения эксклюзивных обязательств
 - Убытки от долгих переговоров не принесших ничего

11.00 Перерыв на кофе и общение

11.30 **Разрешение инвестиционных споров – практические вопросы, опыт и перспективы**

Профессор Карл-Хайнц Бокштигель, Независимый арбитр, Кельн

Константин Красовский, Главный юристконсульт, Cadogan Petroleum, Киев

Ноа Рубинс, Партнер, Freshfields Bruckhaus Deringer LLP, Париж

- Время перемен, отделение порядка от хаоса – общие тенденции предоставления защиты иностранных инвестиций в рамках межгосударственных инвестиционных соглашений
- Эволюция инвестиционных соглашений с участием России
- Развитие событий на территории Евросоюза
- Структурирование инвестиций – базовые правила и новые возможности

12.30 **Разрешение споров в рамках ВТО, присоединение России к ВТО – год спустя, развитие событий**

Анастасия Асташкевич, Советник Генерального директора по правовым вопросам, Трубные Инновационные Технологии, Москва

Юрий Рудюк, Партнер, Van Bael & Bellis, Брюссель

- Возможности защиты прав компаний в рамках соглашений ВТО: какие основания для возбуждения дела, процедуры улаживания споров предлагает ВТО?
- Роль негосударственных участников в разрешении споров: частные коммерческие организации, общественные организации, юристы-консультанты и т.п.
- Как правильно представить свою точку зрения в процессе и сформировать успешную стратегию разрешения спора
- Выигрыш или проигрыш в разбирательстве: каковы практические последствия?
- Возможности разрешения спора в рамках инвестиционных соглашений и в рамках соглашений ВТО – как сделать правильный выбор? В каких случаях оправдано применение обоих механизмов?
- Насколько важна роль государства
 - Геоэкономические и геополитические риски, связанные с инициированием спора
 - Насколько действительно равноправны государства – члены ВТО?
 - Участие 3-й стороны в споре – преимущества и недостатки
 - Какие события произошли с момента присоединения России к ВТО?
 - Перспективы адаптации российского законодательства к новым правилам
- Выбор судебного органа, наиболее подходящего для разрешения спора – Женева, Люксембург или... Минск?
- Сравнительный анализ преимуществ трибуналов: панели по разрешению споров ВТО (Женева), Суда Евросоюза (Люксембург) и Суда ЕврАзЭС (Минск)
- Судебное, арбитражное, административное производство антимонопольных споров – особенности разрешения в разных юрисдикциях
 - Учет основных различий в применении антимонопольных регулирующих мер в различных юрисдикциях, которые обуславливают одни и те же действия правомерными в одной стране и неправомерными в другой. Специфические проблемы для компаний России и СНГ

- Действия, попадающие в зону риска нарушений: условия о недопущении конкурентных действий, специальные скидки для отдельных клиентов, оптовые скидки, специальные предложения, лицензирование, запреты для дистрибьюторов на продажи ниже определенной цены
- Как арбитражный трибунал должен учитывать антимонопольные нормы/императивные нормы применимого законодательства
- Как наличие судебного разбирательства по антимонопольным вопросам может повлиять на арбитражный процесс

13.30 **Заключительное слово Председателя, обед и деловое общение**

* Во время сессий будет предоставлен синхронный перевод

▶▶▶ WEBCAST



Can't take time out of the office? Attend the conference from the convenience of your home or office. Save money on travel and view the conference according to your own schedule. This interactive live webcast allows you to participate in the sessions as they occur, download handouts, and ask speakers questions.

If you can't watch the live feed, the recorded archives of the presentations will also be available for you to view for 45 days after the conference is over, so you can re-watch sessions, or view any sessions you may have missed.

Session Sponsors:

MICHAEL KYPRIANOU & CO. LLC
ADVOCATES LEGAL CONSULTANTS

The firm has the specialized lawyers, the size and the international affiliations to handle effectively complex cross border litigation matters. Reputable directories have consistently recommended it for its work in this filed. www.kyprianou.com.cy

Watson, Farley & Williams

Watson, Farley & Williams is an international law firm with particular experience handling both disputes and transactional work in relation to Russia and the CIS. Our litigation and arbitration team focuses on resolving complex disputes in shipping, finance, energy, natural resources, transport and real estate on behalf of global organisations. www.wfw.com

ПОСТ-КОНФЕРЕНЦИОННЫЙ МАСТЕР-КЛАСС ПЯТНИЦА, 28 ФЕВРАЛЯ 2014 г. | 14.30 – 17.30

Стратегии разрешения споров, возникающих при трансграничном банкротстве

Крис Мэлон, Партнер, Skadden, Arps, Slate, Meagher & Flom LLP, Лондон

- Банкротство головной компании – что происходит с дочерними структурами? Эффект в разных юрисдикциях
- Какие запреты можно получить, как использовать банкротство в своих интересах?
- Как правильно использовать конкурсных управляющих?
- Использование различных «технологий» для влияния на кредитора, как таким «технологиями» можно противостоять, используя иностранные суды
- Полномочия ликвидаторов в разных юрисдикциях – как можно использовать ликвидатора, чтобы вернуть долг

Media Partners:



**UKRAINIAN 2013
LAW FIRMS**



**RUSSO-BRITISH
CHAMBER OF COMMERCE**

CIS Arbitration Forum
Russia- and CIS-related International Dispute Resolution



**LEGAL
SUCCESS**

INTERNATIONAL DISPUTE RESOLUTION INVOLVING RUSSIAN AND CIS COMPANIES

27 – 28 February 2014, The Sheraton Park Lane Hotel, London, UK

Business Information
In A Global Context

Priority Service Code

634L14.0

5 EASY WAYS TO REGISTER

WEBSITE: www.C5-Online.com/IDRREGISTRATIONS & ENQUIRIES
+44 20 7878 6888EMAIL: registrations@C5-Online.com

FAX: +44 20 7878 6887

PLEASE RETURN TO
C5, Customer Service
6th Floor, Trans-World House, 100 City Road
London EC1Y 2BP

| FEE PER DELEGATE | Register & Pay by 13 December 2013 | Register & Pay by 31 January 2014 | Register after 31 January 2014 |
|---|---------------------------------------|--------------------------------------|-----------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Conference Only | SAVE £300 £1495 | SAVE £150 £1645 | £1795 |
| <input type="checkbox"/> ELITEPASS*: Conference & Master Class | £1995 | £2145 | £2295 |
| <input type="checkbox"/> Webcast | SAVE £200 £545 | | £745 |
| PLEASE ADD VAT TO ALL ORDERS | | | |
| TEAM DISCOUNTS: Booking 2 or more delegates? Call +44 (0) 20 7878 6888 for details. | | | |

*ELITEPASS is recommended for maximum learning and networking value.

DELEGATE DETAILS

| | |
|-------------------|----------|
| NAME | POSITION |
| APPROVING MANAGER | POSITION |
| ORGANISATION | |
| ADDRESS | |
| CITY | |
| POSTCODE | COUNTRY |
| PHONE | FAX |
| EMAIL | |
| TYPE OF BUSINESS | |

FOR MULTIPLE DELEGATE BOOKINGS PLEASE COPY THIS FORM

PAYMENT DETAILS

Event Code: 634L14-LON

BY CREDIT CARD

Please charge my AMEX VISA MasterCard Discover Card

| | |
|------------|-----------|
| NUMBER | EXP. DATE |
| CARDHOLDER | |

BY CHEQUE

I have enclosed a cheque for £ _____ made payable to C5

BY BANK TRANSFER

C5 Communications Limited

Account Name: C5 Communications Limited

Bank Name: HSBC BANK Plc

Bank Address: 31 Chequer Street, St Albans Herts AL1 3YN, UK

Bank Branch: St Albans Branch

BIC (Bank Identifier Code): MIDLGB22

GBP Account (VAT num: 913 0992 30)

IBAN: GB41 MID L 4040 0182 1816 22

Sort Code: 40-40-01

If you wish to pay in Euro€ or USD\$ please contact Customer Service

ADMINISTRATIVE DETAILS

Date: 27-28 February 2014

Time: 08:30 - 17:30

Venue: The Sheraton Park Lane Hotel

Address: Piccadilly, London, W1J 7BX

Telephone: +44 (0) 207 499 6321

An allocation of bedrooms is being held for delegates at a negotiated rate until 20 January 2014. To book your accommodation please call Venue Search on tel: +44 (0) 20 8541 5656 or e-mail beds@venuesearch.co.uk. Please note, lower rates may be available when booking via the internet or direct with the hotel, but different cancellation policies will apply.

DOCUMENTATION IS PROVIDED BY WEBLINK

The documentation provided at the event will be available on weblink only. If you are not able to attend, you can purchase an electronic copy of the presentations provided to delegates on the day of the event. Please send us this completed booking form together with payment of £350 per copy requested. For further information please call +44 (0) 207 878 6888 or email enquiries@C5-Online.com.

CONTINUING EDUCATION

9.75 hours (conference only) plus 3 hours (master class) towards Continuing Professional Development hours (Solicitors Regulation Authority). Please contact C5 for further information on claiming your CPD points.

PAYMENT POLICY

Payment is due in full upon your registration. Full payment must be received prior to the event otherwise entry will be denied. All discounts will be applied to the Main Conference Only fee (excluding add-ons), cannot be combined with any other offer, and must be paid in full at time of order. Group discounts available to individuals employed by the same organisation.

TERMS AND CONDITIONS

You must notify us by email at least 48 hours in advance if you wish to send a substitute participant. Delegates may not "share" a pass between multiple attendees without prior authorisation. If you are unable to find a substitute, please notify C5 in writing no later than 10 days prior to the conference date and a credit voucher will be issued to you for the full amount paid, redeemable against any other C5 conference. If you prefer, you may request a refund of fees paid less a 25% service charge. No credits or refunds will be given for cancellations received after 10 days prior to the conference date. C5 reserves the right to cancel any conference for any reason and will not be responsible for airfare, hotel or any other costs incurred by attendees. No liability is assumed by C5 for changes in programme date, content, speakers or venue.

INCORRECT MAILING INFORMATION

If you receive a duplicate mailing of this brochure or would like us to change any of your details, please email data@c5-online.com or fax the label on this brochure to +44 (0) 20 7878 6887. To view our privacy policy go to www.C5-Online.com/privacy_policy_statement.

РАЗРЕШЕНИЕ МЕЖДУНАРОДНЫХ СПОРОВ С УЧАСТИЕМ КОМПАНИЙ РОССИИ И СНГ

27 – 28 февраля 2014, Гостиница Шератон Парк Лейн, Лондон

Business Information
In A Global Context

Код приоритетного обслуживания (КПО)

634L14.0

5 ПРОСТЫХ СПОСОБОВ РЕГИСТРАЦИИ



РЕГИСТРАЦИЯ И ВОПРОСЫ
+44 (0) 20 7878 6901



ПО ЭЛЕКТРОННОЙ ПОЧТЕ
registrations@C5-Online.com



ВЕБ-САЙТ www.C5-Online.com/IDR



ФАКС +44 (0) 20 7878 6887



**ПОЖАЛУЙСТА, ОТПРАВЬТЕ ЭТУ ФОРМУ
ПО АДРЕСУ: C5, 6th Floor, Trans-World House,
100 City Road, London EC1Y 2BP**

| РЕГИСТРАЦИОННЫЙ ВЗНОС | Зарегистрируетесь до 13 декабря 2013 | Зарегистрируетесь до 31 января 2014 | Зарегистрируетесь после 31 января 2014 |
|---|---|--|---|
| <input type="checkbox"/> Основная Конференция | СЭКОНОМЬТЕ £300 £1495 | СЭКОНОМЬТЕ £150 £1645 | £1795 |
| <input type="checkbox"/> Основная Конференция и Мастер-Класс | £1995 | £2145 | £2295 |
| <input type="checkbox"/> Вебинар | СЭКОНОМЬТЕ £200 £545 | | £745 |
| В стоимость не включен НДС | | | |
| В СЛУЧАЕ РЕГИСТРАЦИИ ГРУППЫ – ПОЖАЛУЙСТА, СВЯЖИТЕСЬ С НАМИ ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ СКИДКИ ЗАКАЖИТЕ 2+ МЕСТА И СЭКОНОМЬТЕ, ЗВОНИТЕ ПО НОМЕРУ +44 (0) 20 7878 6901 ДЛЯ ПОЛУЧЕНИЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ ИНФОРМАЦИИ | | | |

ФИО _____

Должность _____

Руководитель _____

Компания _____

Адрес _____

Город _____

Почтовый индекс _____ Страна _____

Телефон с кодом страны _____

Эл.Почта _____

Вид Деятельности _____ Факс _____

СПОСОБЫ ОПЛАТЫ

ПО КРЕДИТНОЙ КАРТОЧКЕ

ТИП КАРТОЧКИ AMEX VISA MasterCard Discover Card

Номер карточки _____ Действительна до _____

Владелец кредитной карточки _____

ЧЕКОМ

Прилагаю чек на сумму £ _____ выписанный к оплате на C5 Communications Limited

БАНКОВСКИМ ПЕРЕВОДОМ C5 Communications Limited

Название Счета: C5 Communications Limited
Название Банка: HSBC BANK Plc
Адрес Банка: 31 Chequer Street, St Albans Herts
AL1 3YN, UK

Филиал банка: St Albans Branch
BIC (Bank Identifier Code): MIDLGB22

Для оплаты в EUR€ или USD\$ обращайтесь в отдел регистраций

ПОЖАЛУЙСТА, ЗАПОЛНИТЕ ЭТУ РЕГИСТРАЦИОННУЮ ФОРМУ НА КАЖДОГО ЧЕЛОВЕКА

Я СОГЛАСЕН (А) С УСЛОВИЯМИ РЕГИСТРАЦИИ

Подпись _____ ДАТА _____

Код конференции: 634L14-LON

ДЕТАЛИ КОНФЕРЕНЦИИ

КОНФЕРЕНЦИЯ

ДАТА: 27 – 28 ФЕВРАЛЯ 2014

ВРЕМЯ: 08:30 – 17:30

МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ: ГОСТИНИЦА ШЕРАТОН ПАРК ЛЕЙН

АДРЕС: ПИККАДИЛИ, ЛОНДОН, W1J 7BX

ТЕЛЕФОН ГОСТИНИЦЫ: +44 (0) 207 499 6321

ТЕЛЕФОН ОРГАНИЗАТОРОВ КОНФЕРЕНЦИИ: +44 (0) 20 7878 6901

СТАНЦИЯ МЕТРО: ГРИН ПАРК

МАСТЕР-КЛАСС

ДАТА: 28 ФЕВРАЛЯ 2014

ВРЕМЯ: 14.30 – 17.30

По поводу бронирования номеров обращайтесь непосредственно в отель. Стоимость проживания и наличие свободных мест определяется гостинницей

ДОКУМЕНТАЦИЯ ПРЕДОСТАВЛЯЕТСЯ В ЭЛЕКТРОННОМ ФОРМАТЕ

Если у Вас нет возможности принять участие в мероприятии, Вы можете приобрести материалы конференции в электронном формате. Для этого направьте нам заполненную регистрационную форму вместе с подтверждением оплаты на сумму £350. За дополнительной информацией обращайтесь по тел.: +44 (0) 207 878 6901 либо по e-mail: enquiries@C5-Online.com.

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

12.75 часов (только конференция) плюс 3 часа за посещение пост-конференционного семинара в зачет баллов CPD (Solicitors Regulation Authority).

Пожалуйста, свяжитесь с нами для получения дальнейшей информации о порядке получения баллов

УСЛОВИЯ ОПЛАТЫ

Оплата должна быть произведена полностью по факту регистрации. Полная оплата должна быть произведена до начала конференции, в противном случае Вам будет отказано в участии в конференции. Все скидки относятся только к основной конференции и не могут быть объединены с другими предложениями и, так же, должны быть произведены в момент регистрации.

Скидки для группы предоставляются только представителям одной компании.

ОТМЕНА РЕГИСТРАЦИИ И ЗАМЕНА ДЕЛЕГАТОВ

Делегат не может передавать свое приглашение без предварительного письменного согласования с организаторами. Если Вы желаете заменить участника, Вам необходимо сообщить письменно за 48 часов до начала мероприятия. В случае, если Вы не можете найти замену делегата, пожалуйста, сообщите нам в письменном виде не позднее, чем за 10 дней до начала конференции. В этом случае Вам будет предоставлен кредитный ваучер на полную сумму, который Вы можете использовать для оплаты, участия других конференций C5. Вы также можете получить оплаченный регистрационный взнос за вычетом 25% административных издержек. В случае получения уведомления о невозможности участия менее, чем за 10 дней до начала конференции, возврат денег не будет произведен, и кредитный ваучер не будет выписан.

C5 оставляет за собой право отменить любую конференцию по своему усмотрению и не отвечает за издержки, понесенные делегатами, связанные с бронированием гостиницы, авиабилетов и т.д. C5 не несет ответственности за изменение программы, времени, места, содержания выступлений и состава выступающих.

НЕВЕРНЫЕ ДАННЫЕ

Если Вы получили несколько копий данной брошюры, или хотите внести изменения в адрес доставки, пожалуйста, направьте электронный запрос на адрес data@c5-online.com или отправьте факсом ярлык этой брошюры на номер +44 (0) 20 7878 6887.

Для ознакомления с нашей политикой конфиденциальности посетите наш вебсайт www.C5-Online.com/privacy_policy_statement